

SINERGIA

produttiva

testi di Paolo Cosseddu

Intervista doppia con Oleomarket ed Easy Lift, un connubio tra fornitore e produttore che sta dando belle soddisfazioni a entrambi

Lo spunto - forse non inedito, ma nemmeno tanto comune - è di quelli che certamente possono suscitare l'interesse degli operatori del settore: parlare di macchine di lavoro, e di un particolare segmento di esse, non solo con chi le produce ma anche con il fornitore della componentistica. È così che

è nata la chiacchierata a più voci con Easy Lift, realtà di assoluto rilievo globale nella realizzazione e commercializzazione di piattaforme aeree, e Oleomarket (a marchio Olmark), che con la prima ha un rapporto di strettissima collaborazione e a cui fornisce "ciò che va dentro", ovvero quei tubi che rappresentano una delle sue

produzioni di punta. Per Easy Lift, a rispondere è stata Hassna Chokri, ufficio acquisti, mentre per Oleomarket è stata Giorgia Lodi Rizzini, responsabile marketing e customer service, con qualche incursione dell'amministratore unico Gianluca Fantuzzi, ideatore di quest'occasione.

PARTIAMO DAL RAPPORTO TRA LE DUE AZIENDE, CHE SEMBRA ANDARE OLTRE ED ESSERE PIÙ STRETTO DI QUELLO SOLITO FRA FORNITORE E PRODUTTORE.



Hassna Chokri



Giorgia Lodi Rizzini

Lodi Rizzini: È una collaborazione che va avanti da un decennio, e che è divenuta più intensa in questi ultimi anni, che sono stati ricchi di nuovi progetti. Abbiamo studiato insieme connessioni e dinamiche sulla base delle esigenze del cliente, acquisendo un metodo che sta dando buoni frutti. Oleomarket è un'azienda che opera nel settore da oltre 40 anni, mentre Easy Lift si caratterizza per il suo approccio giovane e dinamico, e credo che questo mix sia azzeccato, sia uno dei motivi alla base di un rapporto che funziona.

tre versanti: progettazione di connessioni flessibili adatte alle caratteristiche compatte e dinamiche dell'applicazione, realizzate con il nostro tubo Dedalus. I Plus di questa tubazione flessibile sono la treccia in acciaio ad alta resistenza, il tubo compatto di dimensioni ridotte per spazi ristretti, l'alta flessibilità grazie ad un raggio di curvatura altamente prestazionale, Isobar in tutta la sua gamma dal ¼ al ½". Secondo, la progettazione e realizzazione di connessioni rigide a disegno cliente. Terzo, su richiesta del cliente abbiamo studiato insieme una marcatura del co-

Chokri: In un certo senso potremmo quasi dire che i processi fra di noi si svolgono al contrario rispetto a come un osservatore esterno potrebbe immaginarsi. La nostra caratteristica è quella di aderire alle esigenze del cliente, più che offrirgli soluzioni standardizzate e preconfezionate. Quindi è il cliente stesso a venire da noi per spiegarci cosa gli serve, e noi a nostra volta ne parliamo con Olmark per progettare insieme il macchinario in grado di soddisfare quell'aspettativa.

Lodi Rizzini: La collaborazione di Oleomarket con Easy Lift si è affinata in



Sollevamento & Noleggio



Uno dei grandi temi di questi ultimi anni, specialmente durante e dopo la pandemia, è stata la crisi delle supply chain e le preoccupazioni riguardanti il rifornimento sia di componenti che di prodotti finiti, con tutti i ritardi che ne conseguono. Questa vostra stretta collaborazione ha aiutato a ovviare questo problema?

Chokri: Intanto, forse a differenza di altre aziende o segmenti, nel nostro caso quello della pandemia non è stato un periodo di rallentamento, anzi, direi piuttosto di accelerazione, il lavoro è esploso. Forse proprio per le ragioni citate, ma con l'effetto opposto, nel senso che i clienti forse per la paura di restare senza materiali hanno anticipato ordini che normalmente sarebbero stati più distribuiti nel tempo. E in questo devo dire che la risposta di Oleomarket a questa sollecitazione è sempre stata impeccabile, non ha conosciuto crisi.

Lodi Rizzini: Confermo e aggiungerei che sono stati un paio di anni difficili da gestire proprio per via della diffi-

dice articolo che permettesse un'immediata rintracciabilità del prodotto, e di conseguenza velocizzare l'attività di montaggio in linea degli operatori, soprattutto per le tubazioni molto lunghe. Le piattaforme R160 e R180 credo possano essere un buon esempio di felice collaborazione fra noi, perché si trattava di realizzare due piattaforme aeree ergonomiche ma anche molto compatte. Per ottenere quella compattezza, il tubo Dedalus era ideale poiché in grado di entrare in spazi piccoli, con un raggio di curvatura molto funzionale e una pressione uniforme distribuita per tutta la sua lunghezza. Credo sia il tubo preferito da Easy Lift!



coltà a programmare e dell'esigenza di dover rispettare tempi di consegna sempre piuttosto ravvicinati. Per fortuna potevamo e possiamo contare su magazzini molto assortiti e su prodotti adatti a un numero molto vario di applicazioni.

Quali sono le vostre impressioni su questo 2023 e quali aspettative avete per il prossimo anno?

Chokri: Quest'anno c'è una richiesta importante della R180, quindi un modello piccolo nelle due versioni idraulica ed elettroidraulica. Quest'ultima ha conosciuto un forte impulso, soprattutto grazie agli incentivi legati a Industria 4.0 che ha portato molti a voler rinnovare il parco macchine. Sta andando molto bene anche il modello RA24, medie dimensioni, nuova generazione, molto apprezzato soprat-

tutto dai noleggiatori. In generale, al momento abbiamo ordinativi fino al primo trimestre del 2024, quindi abbastanza avanti nel tempo, tant'è che - Oleomarket a parte ci auguriamo che gli altri fornitori riescano a starci dietro, perché alcuni hanno limitata capacità produttiva, soprattutto nel settore della carpenteria. Volgendo uno sguardo all'anno in corso, il primo semestre del 2023 si delinea, per Easy Lift, come un periodo di crescita solida. Non mancano le sfide, quelle legate a questo preciso momento storico, come la difficoltà nel reperimento dei materiali che continua a farsi sentire, ma sebbene i conteggi siano ancora chiaramente parziali, il primo semestre del 2023 è sicuramente positivo.

I numeri relativi alle macchine vendute sono in linea con quelli dello stesso periodo dello scorso anno mentre il fatturato è cresciuto del +7% e il portafoglio ordini continua

L'azienda Oleomarket in pillole

Oleomarket, sul mercato con il marchio Olmark, vanta più di quarant'anni di esperienza nel settore fluidodinamico. Si contraddistingue nella produzione di tubi Markhip ad alta pressione in gomma o termoplastici assemblati con inserti Olmark nelle dimensioni da 1/8 al 3" fino a 800 bar di pressione di esercizio. Le tubazioni possono essere accessoriate, su richiesta del cliente, con idonee soluzioni di protezione come la Spiretta, anti-schiacciamento e ottima resistenza abrasiva, oppure la Guaintex la cui applicazione è idonea a prestazioni anti-spruzzo. È possibile inoltre fornire attività di collaudo prestazionali a pressioni e decontaminazione particellare interna. Oleomarket offre anche la possibilità di identificazione e tracciabilità del prodotto che può avvenire con il sistema M.I.T.O. o con la punzonatura del codice cliente, oltre a soluzioni di packaging (Thecabox) inno-

vative e conformi ai progetti lead production. Oleomarket esporta il 70% della produzione in circa 50 paesi nel mondo e fornisce molte prestigiose aziende OEM Dealer in svariati settori.

L'offerta dell'azienda Easy Lift

Easy Lift nasce da due figure esperte del settore a fine 2005. Oggi produce 12 modelli di piattaforme su cingoli e 4 modelli di piattaforme su ruote, progettate accuratamente per contenerne le dimensioni e consentire così di lavorare in spazi angusti come i centri storici, luoghi chiusi e zone residenziali, grazie anche agli stabilizzatori a geometria variabile e al livellamento automatico. Tutti i modelli sono dotati di trasmissione idraulica con cingoli in gomma per affrontare senza problemi percorsi accidentati; nonostante il baricentro basso per la clientela più esigente è disponibile il carro allargabile. Inoltre tutti i cingoli in gomma possono essere forniti



ad essere soddisfacente, grazie anche alla sinergia con dealer e partner vecchi e nuovi.

Le vendite sono state trasversali, confermando la presenza di Easy Lift nei mercati più tradizionali ma anche aprendo promettenti novità. Bene le vendite nel settore del noleggio, sia in Italia, dove spicca la collaborazione con Loxam che all'estero, con le flotte noleggio della società cinese Maclift e dell'indiana Sendhamarai che si sono arricchite rispettivamente di 4 e 8 macchine.

In questi mesi il mercato di Easy Lift ha continuato ad ampliarsi grazie a nuove collaborazioni tra cui quella con Ahern Iberica per la Spagna e le prime vendite a nuovi dealer a Malta (R210), in Turchia (RA26) e in Oman (R160BA), conosciuti in occasione della fiera Bauma 2022.



nella versione anti-traccia per pavimenti più delicati o lavori interni.

Il radiocomando è disponibile su quasi tutti i modelli per permettere un diverso utilizzo della piattaforma, grazie a movimenti molto proporzionali e velocità regolabili secondo l'esigenza del cliente che ne fanno un punto di forza. Il motore elettrico fornito di serie, i motori a scoppio Stage V (sia benzina, sia diesel), l'olio biodegradabile e le batterie, ne fanno le macchine ideali anche per lavorare dove l'inquinamento atmosferico ed acustico deve essere ridotto al minimo. I ragni Easy Lift sono ideali sia per l'utilizzo in aree di lavoro esterne che in aree di lavoro interne e i contesti di lavoro sono molteplici, come ad esempio, la costruzione, la manutenzione, la ristrutturazione e la tinteggiatura di edifici pubblici e privati, la costruzione e la manutenzione di infrastrutture come viadotti e ponti e la manutenzione del verde con attività di potatura degli alberi. Importanti sono anche i lavori in

Sollevamento & Noleggio

Lodi Rizzini: Anche per noi si tratta di un momento positivo, che speriamo continui. Oleomarket esporta circa il 70 per cento della sua produzione, in tutto il mondo. Da almeno vent'anni abbiamo rapporti stretti con aziende anche di importanti dimensioni, e al tempo stesso impegnative dal punto di vista tecnico. Cosa che ci richiede la capacità di offrire una gamma completa di tubi, sia flessibili che rigidi. È una bella sfida, e direi che la stiamo affrontando bene.

Quali sono, se ve ne sono, le criticità che registrate al momento? Penso al costo dell'energia, o ai tassi d'interesse e la crisi del credito, per esempio.

Chokri: Per noi, la grande difficoltà è quella di trovare personale qualificato. Si fa veramente fatica ed è un problema, specialmente in un momento di crescita.

Lodi Rizzini: L'aumento del costo dell'energia è stato sensibile ed è certamente un tema rilevante. Noi ci siamo recentemente dotati di un nuovo forno elettrico per i trattamenti termici più efficiente, più due nuovi banchi prova adatti a eseguire test su tutti i componenti, e anche in questo caso abbiamo scelto facendo particolare attenzione alla voce dei consumi. Invece, la questione dei costi finanziari ed energetici pesa soprattutto sui clienti, intendendo quelli italiani giacché quelli esteri in realtà se la cavano meglio, anche riguardo ai servizi che hanno a disposizione.

Avete novità di gamma che potete anticipare?

Chokri: Direi di sì, c'è questo nuovo modello da 53 metri che per ora abbiamo mostrato solo in qualche occasione pubblica, destando un certo interesse: arriverà in tempi brevi, diciamo. E poi c'è la RA15, un prototipo rivisto potremmo definirlo, macchina piccola di nuova generazione, molto differente da quelle di dimensioni simili che abbiamo conosciuto sin qui.

quota nel campo dell'elettricità e delle telecomunicazioni, per installare e sistemare luci e cavi elettrici.

Fra le macchine della gamma Easy Lift, alcune si distinguono per l'ottimo rapporto grandezza/peso che le distinguono dalle macchine concorrenti e che le rendono leggere da manovrare e facili da trasportare seppure di taglia grande.

La piattaforma RA53 è l'ultima novità lanciata e si tratta di una macchina all'avanguardia dal punto di vista tecnologico e strutturale, che offre uno sbarraccio massimo di 20,00 m e un'altezza di scavalco di ben 32 m. La sua lunghezza di trasporto è di 8,20 m senza cesta, la larghezza è di 1,57 m e l'altezza è di 1,98 m.

Una delle novità strutturali è sicuramente l'argano lanciato sulla RA53, ma oggi disponibile anche su molti altri modelli della gamma. L'argano viene collocato al posto del cesto e incrementa la versatilità delle macchine permettendo di sollevare anche merci, oltre che persone.